

23 février 2023

Cession

Conseillée par MBA Capital Strasbourg, la holding Sovaris cède ses 2 filiales Kabbloc et Iliolux à Sebach France



Par le rachat de deux filiales de la holding Sovaris, Sebach France étend ses activités à l'Est de la France, poursuit son expansion en proposant des solutions sanitaires mobiles adaptées à chaque client et conforte ainsi sa position d'acteur incontournable du secteur.

MBA Capital Strasbourg mandaté pour organiser la cession de Kabbloc/Iliolux

Kabbloc a été créée par Serge Miguel en 2003. La société proposait notamment la location de différentes gammes de cabines sanitaires à une clientèle principalement active dans le BTP et l'évènementiel. Iliolux, créée en 2013, complétait son offre de la location de bungalows de chantier autonomes et de containers maritimes. Kabbloc utilisait exclusivement des toilettes autonomes écologiques utilisant des produits biodégradables.

Après près de vingt années consacrées à inscrire son entreprise parmi les références de cette activité et à développer l'autonomie de ses collaborateurs, Serge Miguel a souhaité passer la main et se consacrer à de nouveaux projets. Pour ce faire, il s'est associé les compétences de Pascal Kim du cabinet MBA Capital Strasbourg, qu'il a chargé de lui trouver le bon repreneur.

« Je conseille fortement à un dirigeant de se faire accompagner pour la cession de son entreprise. Je ne vois pas comment j'aurai pu mener de front la vente de mon entreprise et la gestion quotidienne de celle-ci car c'est très chronophage et nécessite des compétences techniques et de négociation que m'ont apportées les équipes de MBA Capital Strasbourg, c'est leur métier. »

Serge Miguel Dirigeant de Kabbloc/Iliolux

Après consultation des principaux acteurs du secteur et appréciation de leurs projets d'intégration, le choix s'est finalement porté sur Sebach France, cette filiale de Sebach Italie, leader en solutions sanitaires mobiles, étant déjà présente sur la France au travers de ses agences et concessionnaires agréés.

Le bureau de MBA Capital Strasbourg a su faire valoir les atouts de la structure cédée dans un contexte conjoncturel complexe (fluctuations d'activités liées à la Covid, à l'activité du BTP...) et finalement négocier des conditions de cession satisfaisantes pour le cédant.

Sebach, un spécialiste des solutions sanitaires mobiles adaptées

Sebach France propose des solutions sanitaires mobiles adaptées aux besoins spécifiques des chantiers, des sites agricoles ou industriels ainsi que des événements en tous genres. Premier acteur du marché de la location sanitaire mobile à être certifié ISO 9001, Sebach se distingue par son service de proximité, fourni par ses agences et ses concessionnaires régionaux, un réseau en fort développement au niveau national et un parc disponible à la location de plus de 7000 équipements.



« Grâce à nos investissements soutenus en France depuis plus de 11 ans, et à nos équipes riches de multiples compétences, nous sommes reconnus comme un expert incontournable de la location de matériels sanitaires et des services associés. Nous fournissons des prestations hautement qualitatives. Nos engagements en termes de durabilité et de protection de l'environnement sont des piliers fondamentaux de notre développement. L'acquisition de Kabbloc et d'Iliolux réaffirme notre ambition de croissance dans toutes les régions de l'hexagone, et notre volonté d'être présents au plus près de nos clients », explique Sylvain GREVOZ, Directeur Général de Sebach France.

Un processus de rachat mené par MBA Capital Strasbourg

Pour accompagner son client et mener à bien l'opération de transmission, Bertrand Knipper et Pascal Kim ont déroulé une méthodologie éprouvée sur des centaines d'opérations de cession d'entreprises réalisées par MBA Capital depuis plus de 20 ans.

« La pratique régulière des éléments connexes à la cession (interprétation de l'information financière, conduite des audits d'acquisition, conception et rédaction de la documentation juridique associée) a été déterminante dans l'aboutissement des négociations », souligne Pascal Kim, associé MBA Capital.

« Lorsque l'on a des intermédiaires comme MBA Capital Strasbourg, c'est plus facile, on se comprend. Pascal Kim s'est montré très disponible, à l'écoute et toujours en recherche de solution pour que le dossier avance. »

Jean-Marc Bertrand, Conseil acquéreur

▪ Les participants et conseils de l'opération

Conseil financier

- MBA Capital Strasbourg – Pascal Kim et Bertrand Knipper

Autres conseils

- ECA – Olivier Spitz, Simone Lang

Conseils contrepartie

- Jean-Marc Bertrand (Conseil acquéreur, ancien dirigeant de Sebach France)
- Satya Avocat – Marie-Anne Fabre
- 2AB – Jérémie Déprés