



O P É R A T I O N S

20  
23

**MBA** capital  
conseil cession acquisition



une portée nationale,  
un ancrage régional

# le reflet de nos savoir-faire

Ce yearbook qui présente toutes les opérations réalisées en 2023 par les équipes MBA Capital, traduit ce que nous réalisons depuis 25 ans : mener à bien des opérations si capitales pour les entreprises et leurs dirigeants. Dans des secteurs d'activité variés, en accompagnant des problématiques structurantes et stratégiques, en privilégiant une approche de proximité et un conseil sur la durée.

L'économie est en perpétuel mouvement, elle voit des sociétés changer de main, des entreprises grandir en rachetant d'autres, des opérations de rapprochement stratégiques, et bien plus encore. Et notre rôle est d'être aux côtés des dirigeants-actionnaires lors de ces étapes clés de la vie des entreprises pour qu'elles se concrétisent dans les meilleures conditions possibles pour toutes les parties prenantes, quel que soit le contexte de marché.



Chaque jour, nous plaçons l'Humain au cœur de toutes les transactions accompagnées et nous nous engageons au service de nos clients avec des valeurs communes : bienveillance, professionnalisme et qualité. Notre présence dans toutes les régions françaises par l'intermédiaire de nos 10 bureaux nous permet d'accéder aux écosystèmes locaux.

Nous nous distinguons par un accompagnement personnalisé de A à Z, c'est une démarche profonde et prouvée chez MBA Capital. Nous sommes en capacité de conduire des processus extrêmement sélectifs, de mener des approches très ciblées dans de multiples secteurs d'activité. Et ce même à l'international pour des opérations cross-border, où nous pouvons identifier des contreparties hors des sentiers battus dans 40 pays, sur des niches, grâce à nos partenaires locaux et que nous rencontrons tous les 6 mois. Nous vous proposons une compilation de nos opérations réalisées en 2023, pour donner du concret à votre vision de MBA Capital.

*Isabelle Arnaud-Despréaux*

PRÉSIDENTE MBA CAPITAL



## MBA Capital, un acteur référent des transactions pour le compte de PME, ETI ou grands groupes de tous secteurs d'activité

### 10 CABINETS EXPERTS DU HAUT DE BILAN AU CŒUR DES TISSUS ÉCONOMIQUES DE CHAQUE RÉGION

Être proche de ses clients, géographiquement comme humainement, permet à MBA Capital d'être régulièrement classé parmi les premiers acteurs en France dédiés aux Small et Mid-caps.

### UN CONSEIL CONCRET ET OBJECTIF POUR VALORISER CHAQUE PROJET D'ENTREPRISE

Les équipes MBA Capital savent analyser et valoriser les entreprises cibles en étudiant leurs équipes, stratégies, marchés, actifs tangibles et immatériels, gestions et structures financières pour en dégager le potentiel et la performance.

### Les métiers de MBA Capital



Cession et transmission d'entreprise



Acquisition



Levée de fonds et montage structuré



Évaluation financière

## un SAVOIR-ÊTRE digne de confiance

Écoute et bienveillance caractérisent les associés MBA Capital. Ils utilisent un langage clair, savent faire preuve de pédagogie et de compréhension. Ils apportent au dirigeant la sérénité nécessaire aux bonnes décisions.

## un SAVOIR-FAIRE gage d'efficacité

Réactifs et de grande expérience, ils conseillent sur les décisions importantes à prendre dans une vie de manager et d'actionnaire. Vision stratégique, compétences financières et maîtrise des délais font partie de leurs atouts.

Plus de  
**1000**  
opérations de cession, acquisition  
et évaluation d'entreprises

Plus de 1 000 opérations de cession, acquisition et évaluation d'entreprise pilotées dans de nombreuses branches d'activité sont la garantie d'un processus rigoureux, adapté à la taille et au secteur de l'entreprise.

MBA Capital accompagne le décideur, en phase de développement comme de transmission. Que son projet soit complexe ou plus généraliste, préparation, anticipation et rigueur d'exécution en sont les maîtres mots. Les associés MBA Capital interviennent en conseil auprès des actionnaires et dirigeants dont les intérêts sont défendus en toute loyauté. Dans le cadre des différentes opérations, ils sont les interlocuteurs privilégiés des cédants, acquéreurs, investisseurs, bailleurs de fonds et ensemble de conseils.

En 2023, avec 33 transactions, MBA Capital se classe 3<sup>e</sup> du classement FUSACQ qui récompense les meilleurs acteurs du secteur.



# SOMMAIRE

Cession de DECI DEVELOPPEMENT au Groupe SYNTEN	p.5	Cession de PNS au Groupe NSI	p.16
Acquisition par EGLINSDOERFER PFOHL de ROBIPLAST	p.5	Acquisition de ALPHA-TRANSIT par le Groupe SIFA	p.17
Transmission familiale de VIBEL	p.6	Cession de SEED Gammiste au Groupe TIRARD & BURGAUD	p.18
Cession des actifs de CLEM INDUSTRIE au groupe PHILEAS FIRST TECHNOLOGIES	p.7	Acquisition d'ITL par KLARSEN	p.19
Acquisition par SPHERING de EKA	p.7	Cession de CENTRALIAA à SEPAL	p.20
Transmission en LMBO de GIMEL LAVERGNE	p.8	Cession de TAC au Groupe ERI	p.21
Cession du Groupe ÉLIBAT à BATISANTÉ	p.9	Cession de CONSTRUCTIONS METALLIQUES MONT au Groupe NOEL	p.22
Transmission de SECTOR GROUP sous forme de BIMBO	p.10	Cession de ASTAR au Groupe familial SPRINGINSFELD	p.22
Cession de ORIGINE NATURELLE à GROUPE NATURE	p.11	Levée de fonds pour STIILT	p.23
Cession de la filiale PHOXENE de DYDESYS en LMBO	p.11	Cession de ANNO SANTÉ	p.24
Cession de la distillerie BRANA à ENOWE EXCELLENCE	p.12	Cession de NOTAXIA au Groupe FACTORIA	p.25
Cession de GC CRUSTACÉS	p.13	Cession de NORMANDY SANS PERMIS au Groupe POLMAR	p.26
Acquisition par MTS de DEUX MÉCANIQUE	p.13	Cession de COOLPAIE	p.27
Cession du Groupe ISORE en LMBO	p.14	Cession de ACTIVITAE EMPLOI à BEETWEEN	p.27
Cession de MPM-PROCEPTIS	p.15	Levée de fonds du Groupe FAHRNER auprès de GEI	p.28
Cession de l'entreprise familiale ARENA	p.15		

## par secteur d'activité

### AGRICULTURE ET AGROALIMENTAIRE

Cession de la distillerie BRANA à ENOWE EXCELLENCE	p.12
Cession de GC CRUSTACÉS	p.13
Cession de CENTRALIAA à SEPAL	p.20

### BÂTIMENT TRAVAUX PUBLICS

Cession du Groupe ÉLIBAT à BATISANTÉ	p.9
Cession du Groupe ISORE en LMBO	p.14
Cession de TAC au Groupe ERI	p.21
Cession de CONSTRUCTIONS METALLIQUES MONT au Groupe NOEL	p.22

### COMMERCE ET DISTRIBUTION

Transmission familiale de VIBEL	p.6
Cession de ORIGINE NATURELLE à GROUPE NATURE	p.11
Cession de ANNO SANTÉ	p.24
Cession de NORMANDY SANS PERMIS au Groupe POLMAR	p.26

### INDUSTRIE

Acquisition par EGLINSDOERFER PFOHL de ROBIPLAST	p.5
Cession des actifs de CLEM INDUSTRIE au groupe PHILEAS FIRST TECHNOLOGIES	p.7
Acquisition par SPHERING de EKA	p.7

Cession de la filiale PHOXENE de DYDESYS en LMBO	p.11
Acquisition par MTS de DEUX MÉCANIQUE	p.13
Cession de MPM-PROCEPTIS	p.15
Cession de l'entreprise familiale ARENA	p.15
Cession de PNS au Groupe NSI	p.16
Cession de SEED Gammiste au Groupe TIRARD & BURGAUD	p.18
Cession de ASTAR au Groupe familial SPRINGINSFELD	p.22
Levée de fonds du Groupe FAHRNER auprès de GEI	p.28

### SERVICES

Transmission de SECTOR GROUP sous forme de BIMBO	p.10
Acquisition d'ITL par KLARSEN	p.19
Levée de fonds pour STIILT	p.23

### TÉLÉCOM, MÉDIA, TECHNOLOGIES

Cession de DECI DEVELOPPEMENT au Groupe SYNTEN	p.5
Transmission en LMBO de GIMEL LAVERGNE	p.8
Cession de NOTAXIA au Groupe FACTORIA	p.25
Cession de COOLPAIE	p.27
Cession de ACTIVITAE EMPLOI à BEETWEEN	p.27

### TRANSPORT ET LOGISTIQUE

Acquisition de ALPHA-TRANSIT par le Groupe SIFA	p.17
---	------





## Cession de DECI DÉVELOPPEMENT, accompagné par MBA Capital Paris, au Groupe SYNTEN

TÉLÉCOM, MÉDIAS ET TECHNOLOGIES



DECI DEVELOPPEMENT, spécialisée dans le développement dans la gestion des infrastructures informatiques fondée il y a plus de 10 ans, rejoint le Groupe SYNTEN pour bénéficier de ressources supplémentaires et étendre son offre de services.

MBA Capital Paris / janvier 2023

DECI DEVELOPPEMENT

SYNTEN



3 M€

7 M€



+10

29



## Accompagnement de EGLINSDOERFER PFOHL par MBA Capital Mulhouse lors de son opération d'acquisition de la société ROBIPLAST

INDUSTRIE



EGLINSDOERFER PFOHL, spécialisée dans la vente de fournitures industrielles et l'une des plus anciennes entreprises colmariennes, a acquis ROBIPLAST, spécialiste en fournitures de robinetterie industrielle en matière plastique.

MBA Capital Mulhouse / janvier 2023

EGLINSDOERFER PFOHL

ROBIPLAST



3,3 M€

600 K€



49

## Transmission familiale de VIBEL, accompagnée par MBA Capital Marseille



COMMERCE ET DISTRIBUTION



35 M€



70

MBA Capital Marseille / février 2023



VIBEL, leader de la distribution alimentaire pour le marché de la restauration en Corse, a assuré sa transmission familiale. Jean-Félix Bianchini, petit-fils du fondateur, reprend le flambeau de l'entreprise familiale VIBEL basée à Ajaccio.

Histoire entrepreneuriale et familiale commencée par une épicerie créée par Diane-Olga Nomellini dans les années 1940 et rapidement transformée en supérette par Jean, accompagné de son frère Emile, VIBEL est aujourd'hui le leader de la distribution alimentaire en Corse et un distributeur incontournable pour les partenaires régionaux et nationaux. La société compte 1500 clients, 70 collaborateurs, 300 partenaires, 11 500 m<sup>2</sup> de locaux de stockage et possède sa propre flotte de camions frigorifiques.

### Une reprise intra-familiale et un montage du LBO ayant nécessité un accompagnement à plusieurs niveaux par MBA Capital Marseille

- Réflexion autour de la cession
- Valorisation de l'entreprise
- Étude d'un éventuel partenariat industriel
- Structuration du montage : réorganisation capitalistique, financement et opération de crédit-bail







## Cession des actifs de CLEM INDUSTRIE au groupe PHILEAS FIRST TECHNOLOGIES

INDUSTRIE



La société alsacienne CLEM INDUSTRIE, spécialisée en mécanique de précision de petites et moyennes séries, cherchait à s'adosser à un partenaire industriel, avec l'accompagnement de MBA Capital Mulhouse lorsqu'un candidat a été identifié par MBA Capital Marseille : le petit groupe provençal PHILEAS FIRST TECHNOLOGIES, qui cherchait lui à élargir son périmètre géographique d'intervention. Le rapprochement s'est fait sous la forme d'une reprise de l'activité de CLEM INDUSTRIE par MECA CLEM TECHNOLOGIES, une filiale de PHILEAS FIRST TECHNOLOGIES créée pour l'occasion.



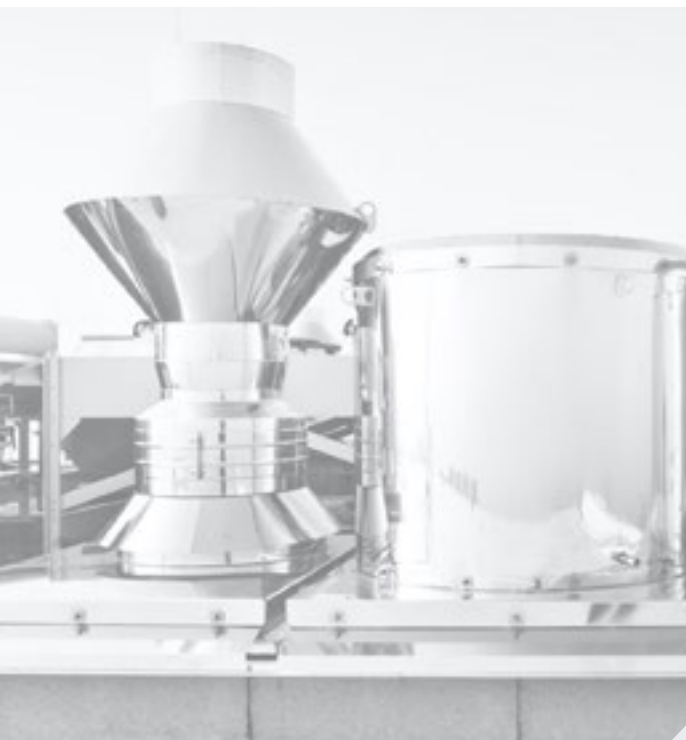
1 M€



< 10

MBA Capital Mulhouse / février 2023

CESSION



## Acquisition par SPHERING de la société EKA en Allemagne sous le conseil de MBA Capital et M&A Active Experts, tous deux membres du réseau international M&A Worldwide

INDUSTRIE



Le Groupe SPHERING a procédé à l'acquisition d'EKA, spécialisée dans la fabrication de tuyaux pour l'évacuation des fumées en Allemagne et de sa filiale WELAU en République Tchèque. Cette opération a permis à SPHERING de consolider sa position de leader sur le marché européen des conduits de fumée grâce à deux nouvelles unités de production pour une efficacité industrielle unique.

SPHERING

EKA



190 M€

45 M€



+1000

+600

MBA Capital Paris / février 2023

ACQUISITION

# COMMENT BIEN PRÉPARER LA CESSIION DE MON ENTREPRISE ?

Pour beaucoup d'actionnaires-dirigeants, la perspective de la cession de leur entreprise peut se révéler une étape complexe, d'où la nécessité de se poser toutes les bonnes questions ! Par exemple :

- **Au niveau personnel** : comment organiser la sortie, quel projet de vie après avoir cédé, et comment optimiser votre situation fiscale et votre patrimoine ?
- **Le marché** : quelles sont ses tendances conjoncturelles, les évolutions prévisibles, l'intensité de la concurrence ?
- **L'entreprise** : possède-t-elle des réservoirs de croissance, dispose-t-elle d'actifs non essentiels à l'exploitation qu'il serait judicieux de détacher avant la vente ? Ses facteurs de compétitivité et de risque sont-ils bien identifiés ? Des investissements importants sont-ils à prévoir à court et moyen terme ? La trésorerie et le besoin en fonds de roulement sont-ils optimisés ?
- **La gouvernance** : votre entreprise est-elle très identifiée à votre gestion ou l'organigramme est-il adapté à la poursuite de l'activité sans vous à sa tête ?
- **Les outils** : quelles fonctionnalités offre votre site internet ? Disposez-vous d'un CRM, d'un ERP ou d'outils de gestion propres à votre métier ?

*Si vous répondez à toutes ces questions, cela signifiera que vous êtes prêt(e) pour la vente et que votre entreprise l'est aussi !*

## Transmission en LMBO de GIMEL LAVERGNE, après que MBA Capital Lyon a exploré plusieurs pistes de transmission



TÉLÉCOM, MÉDIAS ET TECHNOLOGIES

Éditeur de EVOLUBAT, solution logicielle ERP référente dans le secteur des négoce (matériaux de construction et de produits de second-œuvre, quincaillerie, bois et charpentes, peintures, fournitures industrielles, électricité, génie climatique, etc.), GIMEL LAVERGNE a engagé un processus de réorganisation ayant abouti à une opération de LMBO avec deux cadres de GIMEL LAVERGNE. L'opération de LMBO mise en place prépare la société pour les années à venir tout en lui permettant de garder son indépendance et de préserver ses valeurs : réactivité, adaptation et expertise métier.

MBA Capital Lyon / février 2023



4 M€



38



## MBA Capital Nantes au cœur du processus de cession du Groupe ÉLIBAT à BATISANTÉ

BÂTIMENTS TRAVAUX PUBLICS



ÉLIBAT

BATISANTÉ

5 M€

100 M€



50

1000



MBA Capital Nantes / février 2023

Afin de passer d'autres paliers nécessaires à son développement et bénéficier de larges services supports, les dirigeants d'ÉLIBAT, acteur majeur de l'Ouest spécialisé dans les prestations de diagnostic immobilier sur le secteur de la transaction et de la gestion locative via les professionnels (diagnostic immobilier, bureau de contrôle avant travaux et prélèvement d'air), ont choisi de se rapprocher du Groupe national BATISANTÉ.

Dans un contexte de fort potentiel de marché et une croissance supérieure à 15 % ces deux dernières années, les dirigeants d'ÉLIBAT, Julie Anne et David Juhel, ont souhaité établir une stratégie de développement permettant à ÉLIBAT d'asseoir sa prospérité. Ils ont confié leur projet de rapprochement à Stéphane Michel, associé MBA Capital Nantes qui a pris en charge la recherche d'adossement et l'ensemble des étapes de la cession.

### Un rapprochement qui mise sur la complémentarité

Les dirigeants d'ÉLIBAT rejoignent BATISANTÉ en tant que directeurs associés. La mise en commun de leurs portefeuilles de clientèle représente une belle opportunité de diversification. Ce rapprochement permet aux deux entités, dont les positionnements sont complémentaires, de se renforcer l'une l'autre :

- Pour que le Groupe ÉLIBAT bénéficie des services supports de BATISANTÉ : ressources humaines, contrôle de gestion, services informatiques
- Pour que le Groupe BATISANTÉ complète sa gamme de services, notamment auprès des syndicats de copropriété dont il est partenaire.



## Transmission sous forme de BIMBO pour SECTOR GROUP, avec l'appui expert de MBA Capital Paris



SERVICES



8 M€



50 à 99

MBA Capital Paris / mars 2023



SECTOR GROUP, société de conseil en ingénierie spécialisée en maîtrise des risques, a finalisé son opération de transmission sous le format du BIMBO : un LBO sponsorless en deux étapes incluant la prise de fonctions d'une nouvelle équipe dirigeante externe à l'entreprise (MBI) et l'entrée au capital de cadres dirigeants internes à l'entreprise (MBO).

### Spécificité de l'opération de BIMBO

L'opération réalisée permet à Jean-François Barbet, dirigeant-fondateur de SECTOR GROUP depuis 1990, de transmettre sereinement sa société à deux dirigeants du secteur tout en associant au capital deux directeurs historiques de SECTOR GROUP : une telle transaction permet au dirigeant-cédant d'œuvrer pour la pérennité de l'entreprise post-transmission ainsi que de contribuer au maintien de la stabilité des équipes, tout en permettant aux nouveaux dirigeants d'écrire le prochain volet stratégique de la société reprise.

### Un avenir florissant

Seulement 18 mois après la signature de l'opération, la croissance du chiffre d'affaires et le niveau de rentabilité de SECTOR GROUP dépassaient des records historiques. Le chiffre d'affaires a progressé de plus de 50%, grâce à un très faible turnover du personnel et une véritable adhésion de toutes les équipes au projet de transmission. La rentabilité accrue permet finalement d'accélérer les étapes capitalistiques et conforte le modèle d'un BIMBO réussi.

« Marine Vallot, Associée de MBA Capital, et son équipe ont su allier compétences, calme, conseils avisés et efficacité pour me permettre de concrétiser ces négociations et de finaliser une opération sur mesure. »

**Jean-François Barbet**

*dirigeant-fondateur de SECTOR GROUP*

« L'expertise et les valeurs de Marine Vallot nous ont rendus plus forts lors de la réalisation de ce projet. La mission a été exécutée avec rigueur tout en accordant une place essentielle aux relations humaines et à la communication franche. Nous avons avancé ensemble et en confiance. »

**Olivier de Blois et Mathieu Lepareux,**

*dirigeants repreneurs*





## ORIGINE NATURELLE appuyée par MBA Capital Lille lors de sa cession à un opérateur du secteur, GROUPE NATURE

COMMERCE ET DISTRIBUTION



ORIGINE NATURELLE qui œuvre dans la vente web de produits naturels et bio (santé, cosmétique, hygiène, compléments alimentaires, aromathérapie et écoproduits ménagers) a été repris par GROUPE NATURE. À travers 3000 références produits et 150 marques Bio, ORIGINE NATURELLE a conquis une clientèle B2C récurrente qui s'intégrera totalement aux gammes diversifiées de GROUPE NATURE.

GROUPE NATURE



27 M€



N/A

MBA Capital Lille / mars 2023

CESSION



## Montage LMBO mené par MBA Capital Lyon pour la cession de la filiale PHOXENE de DYDESYS

INDUSTRIE



Soutenu depuis 10 ans par DYDESYS (20 M€ et 160 salariés) qui réalise des prises de participations majoritaires dans des PME positionnées sur des marchés de niche B2B à contenu technologique, le spécialiste des technologies de flash xénon PHOXENE est repris par ses salariés dans le cadre d'un LMBO.



1 M€



5

MBA Capital Lyon / mars 2023

CESSION



# Avec l'aide de MBA Capital Bordeaux, cession de la distillerie et du domaine viticole BRANA à ENOWE EXCELLENCE



AGRICULTURE ET AGROALIMENTAIRE

BRANA



3 M€



13

MBA Capital Bordeaux / avril 2023

CESSION

« Nous avons trouvé en MBA Capital Bordeaux les compétences nécessaires au bon aboutissement de l'opération. Isabelle Arnaud-Despréaux et son équipe ont fait preuve de réactivité, de disponibilité, d'efficacité et de professionnalisme tout au long de l'accompagnement. Sur le plan humain, nous avons eu beaucoup de plaisir à collaborer avec MBA Capital. »

Martine et Jean Brana  
dirigeants de BRANA



Le producteur de vins d'Irouléguy, d'eaux-de-vie, gins, whiskies et liqueurs du Pays Basque BRANA a entamé un nouveau chapitre de son histoire en entrant dans le giron d'une société d'investissement valorisant le savoir-faire français dans la production de produits d'excellence, ENOWE EXCELLENCE.

## Une histoire familiale forte et inspirante

Depuis 1887 et la création d'une première activité de distribution de vins et spiritueux par l'arrière-grand-père des dirigeants actuels, quatre générations se sont succédées. La société produit différentes eaux-de-vie (poire, prune, framboise, marc d'Irouléguy, cédrat de Corse, clémentine corse), des gins (piment d'Espelette et citron vert), du whisky, des liqueurs (framboise et cacao), ainsi que du Txapa, un apéritif basque à base de vin. En 1984, la société commence à aménager un vignoble sur l'appellation réputée d'Irouléguy (AOP), un des plus petits vignobles de France, et en 2014 elle obtient la certification en HVE niveau 3. BRANA vend ses produits principalement auprès du réseau CHR, des particuliers et des cavistes en France comme à l'étranger.

## Une cession pas comme les autres, celle d'un domaine viticole

MBA Capital Bordeaux a mené un processus de cession d'un ensemble de sociétés, détenant notamment du foncier, à savoir distillerie et chais. Un processus de cession concurrentiel a été mis en place en sélectionnant des acquéreurs potentiels susceptibles de remplir les cases du cahier des charges souhaité par les clients, tout en prenant en compte les spécificités du droit rural qui s'applique aux activités agricoles. Martine et Jean Brana restent actionnaires minoritaires du Groupe afin de conserver l'esprit familial et assurer le maintien de son savoir-faire.

- Rédaction des documents de présentation à la négociation de la documentation juridique
- valorisation du Groupe
- sélection et prise de contact avec les acquéreurs potentiels + visites de site
- montage de l'opération
- négociation de toutes les conditions d'accompagnement des cédants





## Collaboration entre MBA Capital Lyon et Rennes dans le cadre de la cession de GC CRUSTACÉS

AGRICULTURE ET AGROALIMENTAIRE



Créée en 2006 par Géraldine Giorgetti et Christina Cholou, GC Crustacés, société de négoce et de transformation de coquillages et crustacés, rejoint un acteur majeur du secteur. Ce rapprochement bénéficiera de synergies importantes, la cible et le groupe acquéreur étant positionnés sur des segments de produits et de clients complémentaires.



5 M€



10

MBA Capital Rennes & Lyon / mai 2023

CESSION



## Une nouvelle acquisition de la société MTS, accompagnée par MBA Capital Caen, qui reprend DEUX MÉCANIQUE

INDUSTRIE



La société MTS, spécialiste de la tôlerie industrielle et de la mécano-soudure, s'est portée acquéreur, via sa holding LD DÉVELOPPEMENT, de DEUX MÉCANIQUE, groupe spécialisé dans le travail du métal qui consolide les activités des sociétés MTS- IMETAL-ITS et SME.

HOLDING LD DÉVELOPPEMENT

DEUX MÉCANIQUE



14,3 M€

1,7 M€



86

14

MBA Capital Caen / avril 2023

ACQUISITION

## Le Groupe ISORE cédé à ses cadres dirigeants dans le cadre d'un LMBO mené par MBA Capital Rennes



BÂTIMENTS TRAVAUX PUBLICS



30 M€



130

MBA Capital Rennes / juin 2023

Monsieur et Madame LARUAZ, dirigeants du Groupe ISORE, ont souhaité réaliser leur patrimoine après avoir mis en place un cycle de développement exceptionnel dans les domaines de l'isolation et de la réhabilitation de façades.

### ISORE, une pépite dans l'économie de l'isolation et de l'enveloppe du bâtiment

Reconnu pour son expertise sur les projets complexes et d'ampleur ainsi que pour sa qualité d'exécution, le Groupe ISORE s'est spécialisé dans les travaux d'isolation extérieure, le ravalement de façades et les travaux d'étanchéité. ISORE propose en outre des solutions écologiques répondant aux enjeux d'avenir liés à la transition énergétique.

### Un montage LBO avec un fond majoritaire autour de cadres qui détiennent un pourcentage substantiel et les anciens dirigeants qui restent au capital

ISORE avait déjà travaillé avec MBA Capital Rennes dans le cadre de l'acquisition d'une entreprise angevine en 2007/2008. Les dirigeants ont expliqué le contexte ainsi que leurs souhaits pour le futur d'ISORE, à un moment où les signaux étaient vraiment bien orientés avec de belles perspectives. L'objectif derrière l'opération consistait à pérenniser ce que les dirigeants et les équipes d'ISORE avaient bâti.

« Nous avons anticipé cette étape en cédant une participation dans le Groupe ISORE aux nouveaux dirigeants, il y a quelques années. En ce qui nous concerne, nous maintenons notre pleine confiance au projet et avons investi au capital, ce qui contribue en outre à rassurer les équipes. Et dans ce cadre-là, Patrick Sacher de MBA Capital Rennes a démontré une très bonne compréhension de nos objectifs extra-financiers en étant en mesure de prendre en compte la globalité du projet et des enjeux. Il a su lire entre les lignes en quelque sorte pour bien comprendre que notre projet ne concernait pas que des chiffres... mais de l'humain et des valeurs avant tout. »

M<sup>me</sup> Laruz  
dirigeante de ISORE



## Cession de MPM-PROCEPTIS et de ses activités d'usinage de pièces mécaniques, accompagnée par MBA Capital Strasbourg

INDUSTRIE



Créée il y a plus de 60 ans, la société MPM-PROCEPTIS est un spécialiste reconnu en mécanique de précision dans le Grand Est. Elle réalise des pièces uniques, des petites et moyennes séries, en sous-traitance d'ETI et de groupes internationaux de premier plan. Elle conçoit et fabrique également des équipements spécifiques pour les industries minières et extractives.

Jean-Luc Meyer, le dirigeant-actionnaire ayant fait valoir ses droits à la retraite, a cédé ses titres à Vincent Hartmann, dont la formation technique et les qualités managériales permettront de poursuivre le développement de l'entreprise.



+3,8 M€



25

MBA Capital Strasbourg / juin 2023

CESSION



## MBA Capital Lille au cœur du processus de cession de l'entreprise familiale ARENA

INDUSTRIE



Après avoir développé ARENA - spécialisée dans la conception et la fabrication d'équipements industriels de traitement de surface par sablage, microbillage, grenailage, aérogommage, ainsi que des cabines de soufflage et des machines de traitement post-impression 3D -, Géry Marlier a souhaité la transmettre à une famille d'industriels-acquéreurs en mesure de poursuivre les évolutions de l'entreprise en France et à l'international.



+1,9 M€



13

MBA Capital Lille / juin 2023

CESSION

## Une approche directe des acquéreurs potentiels menée par MBA Capital Strasbourg pour conseiller les dirigeants de PNS dans leur opération de cession



### INDUSTRIE

L'entreprise de nettoyage PNS officiant auprès de la grande distribution, du tertiaire et de l'industrie et active sur l'intégralité du territoire alsacien a été cédée au Groupe NSI, spécialiste innovant du nettoyage industriel implanté dans les Hauts-de-France. Le processus de cession a consisté à identifier des repreneurs crédibles sur l'ensemble du territoire, cerner leur stratégie de développement, et a proposé ceux qui apparaissaient le plus à même de pérenniser l'entreprise PNS.

MBA Capital Strasbourg / juin 2023



	PNS	NSI
	2,7 M€	+35 M€
	150	+1 800

## QUELLE TYPOLOGIE D'ACQUÉREUR POUR MON ENTREPRISE ?

En plus de vous offrir un prix juste, l'acquéreur idéal doit être un partenaire de choix et répondre à vos critères. La bonne méthode ?

1

**Évaluez vos options :**  
possédez-vous un successeur dans votre environnement familial ? Votre entreprise compte-t-elle des cadres clés et motivés pour la reprendre ? Quel est le profil d'acquéreur souhaité ?

2

**Définissez vos priorités :**  
la meilleure plus-value, un délai court de cession, le partage d'une culture commune, la reprise et le bien-être des équipes, l'ancrage local, etc.

3

**Élargissez vos horizons avec l'aide d'un expert :**  
la confidentialité étant de mise, un conseil en M&A approchera les cibles sérieuses en filtrant les acquéreurs en fonction de vos attentes.



## Acquisition de ALPHA-TRANSIT par le Groupe SIFA avec l'accompagnement de l'acheteur par MBA Capital Paris

TRANSPORT ET LOGISTIQUE



SIFA	ALPHA-TRANSIT
+350 M€	+7 M€
700	49



MBA Capital Paris / juillet 2023

ACQUISITION

SIFA, l'un des leaders du transport de marchandises en Outre-mer, a acquis le Groupe Alpha-Transit pour renforcer ses capacités à accompagner ses clients vers les Antilles, en particulier vers Saint-Martin.

### Une acquisition destinée à améliorer le positionnement du Groupe SIFA vers les Antilles

SIFA est spécialisé dans le transport de fret multimodal. Ce Groupe familial, créé en 1951, a connu une expansion rapide en se spécialisant sur les destinations et en provenance de l'Outre-mer, avec une portée mondiale. Il est aujourd'hui un des leaders du transport de marchandises sur ces régions et un partenaire logistique de confiance sur l'ensemble des territoires de l'international.

Il a trouvé en ALPHA-TRANSIT une société susceptible de l'aider à consolider ses positions tout en lui ouvrant de nouvelles opportunités : depuis 1978, cet autre Groupe familial, avec ses filiales Alpha-Transit Caraïbes et Chalono Transit, exerce l'activité de commissionnaire en douane et en transport maritime et aérien, et a notamment développé son expertise entre les DOM/TOM et la France Métropolitaine. Alpha-Transit accompagne les entreprises du secteur industriel, pharmaceutique, équipement, commerce de détails, ameublement, etc.

Au-delà des aspects conventionnels d'un processus d'acquisition classique qu'a pris en charge MBA Capital Paris (rédaction de l'offre, coordination des audits, etc.), il aura fallu au préalable définir un projet commun entre les entités.





# Cession de SEED Gammiste, spécialiste en menuiserie aluminium pour l'aménagement intérieur en Normandie et leader sur son marché de niche, conseillé par MBA Capital Caen



INDUSTRIE



SEED	TIRARD & BURGAUD
6,5 M€	21 M€



14	90
----	----

MBA Capital Caen / juillet 2023



Après avoir étudié plusieurs possibilités de transmission y compris familiales, ce spécialiste des profils et systèmes en aluminium a choisi de s'adosser à un groupe industriel avec les mêmes fondamentaux.

## Une cession préparée dès 2019

Créée en 2000, la société SEED Gammiste, dont le métier est la conception de profils en aluminium et systèmes mécaniques brevetés, se développe en enrichissant sa gamme de profils et systèmes intégrés dans la fabrication des portes coulissantes, des portes battantes, verrières, cloisons et autres produits d'aménagement intérieur. Ses produits astucieux sont reconnus pour faire gagner un temps précieux au montage et durer. Dès 2019, MBA Capital Caen est associé aux réflexions préalables à la transmission de l'entreprise.

L'analyse de la société, de ses perspectives de développement et des moyens pour y parvenir démontre que la bonne option est de s'adosser à un groupe industriel, capable de soutenir la croissance continue de l'entreprise tout en préservant son identité et son expertise. L'analyse de la concurrence permet d'identifier plusieurs profils de repreneurs, dont les gammistes spécialisés sur les menuiseries extérieures, acteurs de grande taille français et européens, encore peu nombreux à proposer une gamme de produits pour la menuiserie intérieure.

## De nouvelles opportunités de croissance nées de la fusion

Le Groupe TIRARD & BURGAUD, spécialiste du marché dans la fabrication de serrures et de produits de quincaillerie pour les ouvrants extérieurs, est identifié et voit dans cette acquisition l'opportunité d'élargir son offre de produits de quincaillerie pour la menuiserie intérieure, faisant gagner un temps précieux susceptible de constituer un avantage concurrentiel décisif. Les mêmes fondamentaux réunissent les deux grandes marques françaises, titulaires de brevets, répondant aux besoins techniques du marché, avec un positionnement résolument esthétique et de qualité.

« Cette opération s'est préparée bien en amont, ce qui nous a permis de mettre toutes les chances de notre côté dans la recherche du repreneur qui saurait exploiter tout le potentiel de notre client et l'intégrer dans sa roadmap stratégique. Dans ce type de configuration, notre métier de conseil en fusion et acquisition n'est pas seulement technique ou financier, mais engage de multiples compétences dans le but de créer de la valeur et de contribuer aux nouvelles trajectoires des entreprises, et c'est très gratifiant ! »

Valérie Legentil

associée MBA Capital Caen





# Appui décisif de MBA Capital Strasbourg pour la reprise d'ITL, acteur français historique spécialisé dans la gestion technique et la commercialisation de bases de données centrées sur les consommateurs de plus de 50 ans, par KLARSEN

ITL (Informatique Traitement de fichiers Locations d'adresses), spécialiste en marketing direct ciblant les seniors a rejoint KLARSEN, expert du data marketing, dans un secteur d'activité en profonde évolution et en phase de concentration. Les deux sociétés ont perçu comme une belle opportunité de combiner forces et complémentarités de leurs savoir-faire pour proposer un autre niveau de prestation à leurs clients, tout en élargissant leur champ de prospection.

## ITL, un des leaders français de la base de données partagées pour entreprises ciblant les seniors

Le Groupe familial ITL répond depuis plus de 30 ans aux besoins très larges de toute activité de vente à distance ou de vente directe, en stratégie marketing, en données de prospection, en outils de traitement de la data, en supports multicanaux, jusqu'à l'ERP de gestion intégrant la CRM. Lorsque Paul Adam, dirigeant et actionnaire d'ITL envisage un rapprochement avec un spécialiste du marketing digital, il souhaite associer ITL à une structure partageant une même vision de l'avenir du data marketing, pour créer de nouveaux courants d'affaires, avec des technologies permettant de faire de l'acquisition commune ciblée.

## MBA Capital Strasbourg a su trouver en KLARSEN un repreneur en phase avec les attentes du cédant

Le groupe KLARSEN étant coté en bourse, une attention particulière a dû être apportée au formalisme imposé : respect des règles strictes de l'AMF en matière de conformité, de communication et de confidentialité.

Pascal KIM de MBA Capital Strasbourg est également intervenu sur :

- l'appréhension des spécificités du secteur ;
- la formalisation de la présentation de l'entreprise et de sa valeur ajoutée ;
- la définition des caractéristiques de l'acquéreur idéal ;
- la recherche des entreprises correspondantes en France et à l'étranger ;
- l'approche et la présentation du projet ;
- la négociation de la lettre d'intention.

### SERVICES



ITL

KLARSEN

7,8 M€

1,8 M€



21

10 à 50



MBA Capital Strasbourg / juillet 2023

CESSION

« L'approche des acquéreurs potentiels a été très professionnelle et bien menée. Au final, l'affaire s'est faite avec un partenaire auquel je n'avais pas pensé. »

**Paul Adam**  
actionnaire dirigeant d'ITL



## Cession de CENTRALIAA, spécialiste de la distribution d'ingrédients alimentaires à destination des professionnels de l'agro-industrie à SEPAL, aux termes d'un processus de cession complet mené par MBA Capital Strasbourg



### AGRICULTURE ET AGROALIMENTAIRE

L'objectif était d'adosser CENTRALIAA à une société ayant une culture similaire, axée sur la qualité de service des clients et la connaissance fine des produits. Objectif de l'opération de cession à SEPAL : permettre la continuité de l'activité auprès des clients et des fournisseurs de CENTRALIAA.

MBA Capital Strasbourg / juillet 2023



	CENTRALIAA	SEPAL
	+5 M€	57 M€
	5	27

## COMMENT DÉFINIR LA VALEUR DE MON ENTREPRISE ?

Une pluralité d'indicateurs, d'analyses et de méthodologies entrent en ligne de compte pour valoriser votre société en vue de sa cession. Ils se basent sur :

- **Une très fine compréhension de l'entreprise et de son marché** : positionnement stratégique et concurrentiel, viabilité du business model, forces & faiblesses, qualité et diversité de sa clientèle, attractivité du secteur d'activité, qualité de son outil de production et de ses RH, etc.
- **Une analyse financière poussée** : performances financières historiques et atterrissage en cours, projections financières des cash-flows et résultats futurs, patrimoine de l'entreprise, endettement, structure financière, etc.
- **Une analyse juridique** : état des contrats, procès-verbaux d'assemblée, brevets, etc.

*La valorisation d'une entreprise est donc une affaire de spécialistes qui repose sur des méthodes reconnues par la profession : comparables boursiers, multiples de transactions, DCF (« discounted cash flows »), actif net réévalué, etc.*



## Cession de la société TAC, conseillée par MBA Capital Paris, au Groupe ERI

BÂTIMENTS TRAVAUX PUBLICS



TAC

ERI

6,7 M€ +200 M€



50

800



MBA Capital Paris / juillet 2023

Suite au départ à la retraite de son dirigeant, TAC un acteur spécialiste du renforcement des structures bois a rejoint le Groupe ERI.

### La cession d'un acteur spécialiste du renforcement des structures bois

Présente sur son marché depuis près de 50 ans, la société TAC est spécialisée dans le renforcement des charpentes, pans de bois, planchers, etc. et intervient lors d'opérations de réhabilitations, d'agrandissements ou de rénovations d'immeubles exigeant une technique éprouvée. Avec plus d'un millier de chantiers réalisés chaque année, dont la plupart nécessitent l'utilisation d'un procédé technique développé et mis au point par son bureau d'études, la société TAC est devenue un acteur majeur en Ile-de-France.

C'est le Groupe ERI, qui se positionne comme intégrateur dans l'art d'entretenir, de maintenir en conditions opérationnelles et de réhabiliter les actifs de grands donneurs d'ordres privés et publics, qui s'est porté acquéreur de TAC.

En fédérant ses savoir-faire, le Groupe ERI apporte une réponse alternative originale aux entreprises générales traditionnelles, dans la mesure où il détient une ingénierie propre dans chaque métier.

### Dans l'optique du départ à la retraite du dirigeant de TAC, MBA Capital Paris a fourni un accompagnement de proximité

MBA Capital Paris a identifié et approché des repreneurs potentiels et s'est positionné aux côtés du dirigeant lors des négociations des différentes offres de reprise. Grâce à sa connaissance du secteur géographique et des contreparties envisageables, MBA Capital Paris a mené l'intégralité de l'opération de cession, de la valorisation, à la sélection puis l'approche des futurs acquéreurs, jusqu'aux négociations et au closing.



## Accompagnement de la famille Mont par MBA Capital Lyon dans le cadre de la cession de CONSTRUCTIONS MÉTALLIQUES MONT et du projet de départ à la retraite du dirigeant et de son épouse



### BÂTIMENTS TRAVAUX PUBLICS

La cession de 100 % de l'entreprise CM MONT au Groupe NOEL s'inscrit dans le cadre d'un départ à la retraite du dirigeant et de son épouse. Ce projet couronne le parcours d'une entreprise familiale forte de 70 ans d'expérience, située à Briennon (Loire) et spécialisée dans l'étude et la construction de structures métalliques pour le bâtiment. C'est un partenaire reconnu des acteurs régionaux (bureaux d'architectes, bureaux d'études, industriels, etc.) qui le consultent pour des projets de grosse mécanosoudure, de travaux d'enveloppe, de métallerie et serrurerie du bâtiment.

MBA Capital Lyon / octobre 2023



3 M€



14

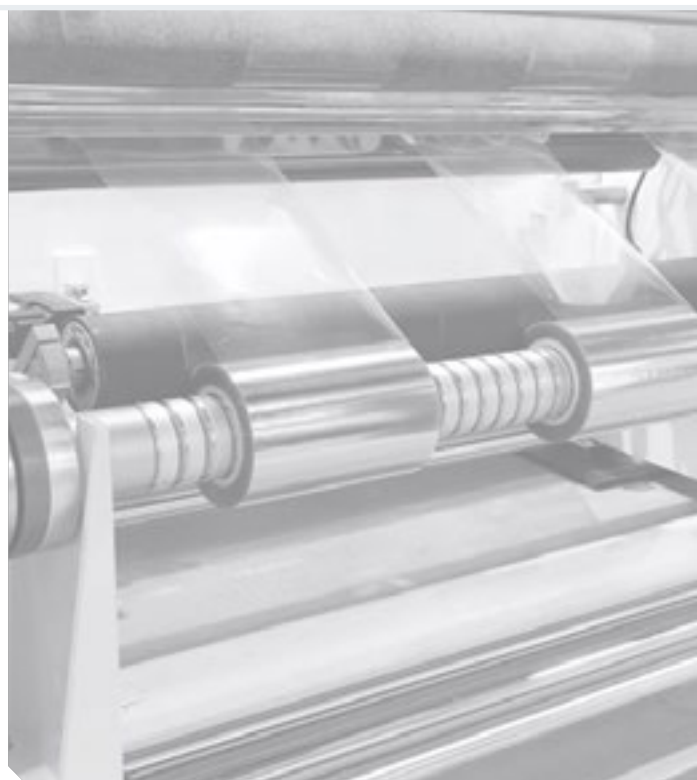
## Cession de ASTAR, avec le conseil de MBA Capital Mulhouse, au Groupe familial SPRINGINSFELD



### INDUSTRIE

MBA Capital Mulhouse a conseillé la société ASTAR, spécialisée dans le négoce, la découpe et la personnalisation de rubans adhésifs ainsi que le négoce d'emballages industriels plastifiés et cartonnés dans sa cession au Groupe familial SPRINGINSFELD présent dans les travaux spécifiques de nettoyage et d'entretien pour les particuliers et professionnels, de vitreries toutes hauteurs ainsi que la remise en état de locaux après travaux ou déménagement, installation de cloisons amovibles, rayonnages et mezzanines métalliques et dans la vente et le conseil de produits de nettoyage professionnel et de consommables sanitaires.

MBA Capital Mulhouse / septembre 2023



2,2 M€



< 10



## Entrée au capital de STIILT d'un investisseur privé professionnel de la mobilité conseillé par MBA Capital Marseille

SERVICES



Dans le cadre d'une levée de fonds de pré-série A, STIILT acteur innovant dans la location de voitures en moyenne durée par abonnement, 100% digitalisé, a accueilli en décembre 2023 plusieurs investisseurs particuliers, susceptibles d'apporter leur expérience tant dans la technologie que la proposition de valeur de l'entreprise.



1,2 M€



11 à 50

MBA Capital Marseille / décembre 2023

## COMMENT RÉUSSIR MA LEVÉE DE FONDS ?

À différents stades de son existence, une entreprise peut être amenée à faire entrer des nouveaux actionnaires à son capital.

Il s'agit d'une démarche structurante pour l'entreprise, et structurée !

- **Réflexion sur le moment opportun** : au début de l'activité ? Pour franchir une étape clé ? Etc.
- **Valorisation de l'entreprise** et estimation du montant à lever
- **Préparation des documents nécessaires** : business plan, pitch, executive summary pour prouver la viabilité du projet entrepreneurial
- **Recherche des contreparties** : investisseurs qui correspondent au stade d'investissement et au montant souhaité, fonds qui investissent majoritairement dans votre secteur d'activité, etc.
- **Déroulé de la levée de fonds** : due diligence, négociations, questions de contrôle, lettre d'intention, closing

*Être accompagné(e) permet de bénéficier du réseau du leveur de fonds, de se concentrer sur l'activité opérationnelle, de gagner du temps et d'éviter les écueils des opérations capitalistiques.*



## MBA Capital Lille aux manettes du processus de cession de la société ANNO SANTÉ reprise par Benoît Hauw



COMMERCE ET DISTRIBUTION, SERVICES

ANNO SANTÉ    CAPVER INVEST



2,5 M€    N/A



11 à 50    2 à 10

MBA Capital Lille / octobre 2023

Les dirigeants-fondateurs d'ANNO SANTÉ ont souhaité la transmettre à un acquéreur en mesure de poursuivre le développement de l'entreprise dans son univers de la location-vente de matériel médical.

Le projet de reprise porté par Benoît Hauw a pour ambition de maintenir et renforcer les valeurs de service, proximité et de réactivité qui ont fait le succès d'ANNO SANTÉ.

### La cession d'un spécialiste de la location et vente de matériel médical auprès des particuliers et des professionnels de santé avec un business model qui a fait ses preuves

Créée en 2008, la société ANNO SANTÉ fait partie du réseau MEDICALLIANCE, numéro 1 français du secteur en nombre de points de vente. Elle réalise un chiffre d'affaires de 2,5 M€ en basant sa croissance sur les nombreux avantages du marché de la location de ce type de matériel :

- Gestion plus flexible des ressources financières
- Accès rapide et à coûts lissés aux derniers matériels et technologies
- Disponibilité immédiate du matériel nécessaire

### Accompagnement de proximité de MBA Capital Lille pour mettre en œuvre un processus compétitif et identifier des acquéreurs potentiels

« Pour cette cession, nous étions déterminés à trouver un repreneur dont le projet entrepreneurial s'inscrivait dans la pérennité de la société et la poursuite de sa belle dynamique de croissance, tout en préservant les valeurs humaines et de service portées par ses fondateurs. »

**Nicolas Bonnel**  
associé MBA Capital Lille

C'est dans ce contexte que le projet de reprise porté par Benoît Hauw a été retenu. Le plan de développement prévoit notamment une extension de l'activité à l'échelle nationale dans un cadre de valeurs qui s'inscrit dans la continuité de celui d'ANNO SANTÉ, au service des clients.







## Cession de la société NOTAXIA, conseillée par MBA Capital Lyon, qui rejoint le pôle IT du Groupe FACTORIA

TÉLÉCOM, MÉDIAS ET TECHNOLOGIES



NOTAXIA

3 M€



6



MBA Capital Lyon / décembre 2023

NOTAXIA, spécialiste en administration des systèmes d'information des Offices Notariaux de la région AURA, a été cédé au Groupe FACTORIA.

### Un processus de cession complet a été mis en œuvre par MBA Capital afin de consulter des acteurs des services IT de toute taille

MBA Capital Lyon a mené un processus permettant d'obtenir des propositions d'horizons variés : groupes nationaux et PME. La compréhension du métier et des attentes des actionnaires, les valeurs partagées et le projet, ont conduit les actionnaires à choisir la proposition de reprise faite par le Groupe FACTORIA.

L'objectif est de préserver et développer les compétences uniques et la base de connaissances de NOTAXIA dans son vertical de clients.

« Nous sommes ravis de rejoindre le Pôle IT du Groupe FACTORIA qui cherchait à se renforcer sur la région Rhône-Alpes. Les synergies étaient évidentes, tant nos entités participent activement à la digitalisation des entreprises sur le territoire. Et les conditions étaient réunies, notamment celles de pouvoir satisfaire nos souhaits individuels et collectifs en tant que cédants. Franck-William Fargier de MBA Capital Lyon a été d'une aide très précieuse dans sa capacité à analyser rapidement les opportunités stratégiques. Son accompagnement, que ce soit sur l'évaluation de la société, la recherche de repreneurs, le suivi d'audit, la négociation entre les parties, s'est déroulé dans les meilleures conditions pour nous, en respectant les délais annoncés »

Alexia Jaillon et Patrick Bert  
dirigeants de NOTAXIA



# EN 2023, MBA CAPITAL CÉLÉBRAIT SES 25 ANS

Rendez-vous sur le site [mbacapital.com](http://mbacapital.com) pour visionner la vidéo



**Comptez sur nous** pour que les prochaines années soient tout aussi constructives, créatrices de valeur pour vos entreprises... et donc capitales !



## Cession de NORMANDY SANS PERMIS, accompagné par MBA Capital Caen, au Groupe POLMAR



### COMMERCE ET DISTRIBUTION

NORMANDY SANS PERMIS est le distributeur AIXAM de voiture sans permis, sur le Calvados et la Seine Maritime. Ce marché qui répond à une problématique de mobilité propre (gamme électrique) et fiable pour les conducteurs de 14 à 99 ans est en fort développement. Cette activité perçue comme un relais de croissance par le Groupe de concessions automobiles normand POLMAR (14 marques) est reprise en association avec deux ex-salariés sur le Calvados.

MBA Capital Caen / décembre 2023



**NORMANDY SANS PERMIS**

**GROUPE POLMAR**



+4 M€

400 M€



14

250



## Accompagnement par MBA Capital Marseille de la cession de COOLPAIE à un groupe du secteur

TÉLÉCOM, MÉDIAS ET TECHNOLOGIES



+3,8 M€



2

COOLPAIE, éditeur marseillais de logiciel de paye dédié au monde du spectacle, est cédé à un groupe du secteur afin de poursuivre son développement.

MBA Capital Marseille / décembre 2023



## MBA Capital Bordeaux au cœur de la cession de l'éditeur de solutions de recrutement sur internet ACTIVITAE EMPLOI à BEETWEEN, acteur incontournable de la HR Tech

TÉLÉCOM, MÉDIAS ET TECHNOLOGIES



ACTIVITAE  
EMPLOI

300 K€

BEETWEEN

1,7 M€



5

20 à 49

L'entreprise toulousaine ACTIVITAE EMPLOI, acteur historique du marché des ATS, éditeur du logiciel RH Profiler et bénéficiant d'un double savoir-faire à la croisée de la gestion des talents et du web, rejoint BEETWEEN qui illustre ainsi sa volonté de jouer un rôle majeur dans la consolidation du marché des logiciels de recrutement.

MBA Capital Bordeaux / décembre 2023

## Ouverture du capital du Groupe FAHRNER, conseillé par MBA Capital Mulhouse, au fonds GEI pour renforcer ses fonds propres



INDUSTRIE



30 M€



100

MBA Capital Mulhouse / décembre 2023



Le Groupe FAHRNER, spécialisé dans l'usinage de plastiques techniques et la fabrication de vitrages de sécurité, a accueilli le fonds d'investissement régional GEI à son capital, dans le cadre d'un investissement minoritaire pour porter de nouvelles ambitions de croissance.

### Une ouverture de capital pour poursuivre et intensifier la dynamique de build-up du Groupe FAHRNER

Le Groupe FAHRNER, qui affiche une croissance annuelle à 2 chiffres de ses ventes, est le partenaire privilégié de nombreux clients industriels dans des domaines variés (machine outils et machines agro-alimentaires, ferroviaire, équipements miniers de forage, production d'engins de manutention et de levage, aéronautique, etc.). Laurent Fahrner a choisi de faire appel à un fonds d'investissement indépendant, GEI, dont les souscripteurs sont exclusivement des entrepreneurs. Ils viennent, en plus de leur support financier, apporter leur expertise afin d'épauler au mieux les dirigeants de PME et ETI.

« C'est dans le cadre d'une relation de long terme que j'ai conseillé à Laurent Fahrner d'étudier comment consolider ses fonds propres en vue de nouveaux projets d'acquisitions. Le choix d'un partenaire qui injecte des fonds dans une entreprise familiale, notamment lorsqu'il s'agit d'une première ouverture du capital, est toujours très important car il doit partager à la fois un cadre de valeurs et des objectifs communs, en plus de son apport en expertise ou financier. GEI, qui investit dans le Groupe dans la fourchette de ses interventions (5 à 15 millions d'euros), est tout à fait sur cette longueur d'onde. »

**Dominique Gozlan**  
associé MBA Capital Mulhouse





DES OPPORTUNITÉS À L'INTERNATIONAL  
GRÂCE À UN RÉSEAU  
DE PLUS DE 45 PARTENAIRES



BORDEAUX  
/ TOULOUSE

CAEN

LILLE

LYON

MARSEILLE

MULHOUSE

NANTES

PARIS

RENNES

STRASBOURG

**MBA** capital  
conseil cession acquisition

**MBACAPITAL.COM**

Suivez-nous sur **LinkedIn** : @mba-capital 