

Octobre 2025

Cession

MAILLAJ (GROUPE ALIZON) maille le Sud-Ouest avec l'acquisition des négociants d'emballage LE SPECIALISTE DE L'EMBALLAGE et EMBALLAGE SERVICE conseillés par MBA Capital Bordeaux











MBA Capital Bordeaux a accompagné Claude Luro dans la cession du SPÉCIALISTE DE L'EMBALLAGE et d'EMBALLAGE SERVICE au groupe ALIZON, via sa filiale MAILLAJ. Cette opération assure la transmission d'un groupe solidement implanté et reconnu pour sa proximité et son expertise.

Un groupe d'emballage ancré dans le Sud-Ouest et en croissance constante

Créée dans les années 1970 et reprise en 2008 par Claude Luro, la société LE SPÉCIALISTE DE L'EMBALLAGE (LSE) a connu une croissance continue en combinant développement local et diversification.

Le dirigeant a successivement :

- fait construire un entrepôt logistique moderne de 3 000 m² à Lahonce (64), près de Bayonne, en 2011 ;
- acquis EMBALLAGE SERVICE à proximité de Bordeaux (33) en 2015;
- repris TOUT POUR L'EMBALLAGE à Tarbes (65) en 2022, désormais fusionnée avec LSE.

En 2022, la société girondine EMBALLAGE SERVICE s'est installée dans un entrepôt neuf de 700 m² à Montussan (33), renforçant la présence du groupe dans la Gironde.

Avec ses trois implantations, le groupe couvre un vaste territoire (Pyrénées-Atlantiques, Landes, Gironde et Hautes-Pyrénées), et propose un large choix d'emballages destinés aux métiers de l'industrie, de l'agroalimentaire et du commerce.

Chaque site conserve une expertise spécifique :

- Gironde: emballages alimentaires
- Tarbes : emballages industriels
- Pays basque : offre multisecteur sur les 3 marchés

Une transmission préparée et un projet repreneur cohérent

Souhaitant transmettre ses entreprises pour préparer son départ en retraite, Claude Luro a confié à MBA Capital Bordeaux la mise en place d'un processus de cession concurrentiel afin d'identifier le meilleur repreneur pour assurer la continuité du projet et l'accompagnement des équipes.



« J'ai confié en septembre 2024 au cabinet MBA Capital la mission de m'accompagner dans la cession de nos sociétés de distribution de produits d'emballages à destination de l'industrie et du commerce. Leur compréhension du métier, leur approche méthodique et leur suivi ont été déterminants dans la réussite de cette opération.

Nous avons pu rapidement identifier un repreneur présentant un projet de développement solide et cohérent s'inscrivant dans les valeurs de l'entreprise.

MBA Capital tout au long du processus s'est impliqué à mes côtés pour assurer une coordination efficace entre toutes les parties prenantes.

J'ai eu le sentiment d'avoir eu un accompagnement très professionnel jusqu'à la signature. Je les remercie pour leur travail et leur investissement à mes côtés pendant les quelques mois qu'a duré l'opération. »



Claude Luro, dirigeant des sociétés LE SPECIALISTE DE L'EMBALLAGE et EMBALLAGE SERVICE

Le groupe ALIZON, via sa filiale MAILLAJ, s'est imposé comme l'acquéreur le plus pertinent, partageant les mêmes valeurs entrepreneuriales et une vision durable du développement.

Le projet de reprise s'inscrit pleinement dans la stratégie de croissance d'ALIZON, déjà très présent dans le négoce d'emballages industriels et réutilisables.

« Nous avons été ravis d'accompagner Claude Luro dans cette opération, menée avec rigueur et confiance. Très attaché à ses équipes et à la qualité du service client, il tenait à assurer la meilleure solution de transmission pour son entreprise. » précise Isabelle Arnaud-Despréaux, Associée MBA Capital Bordeaux.

Une acquisition qui consolide le développement d'ALIZON / MAILLAJ dans l'emballage industriel Le groupe ALIZON (308 M€ de chiffre d'affaires en 2024) se développe sur trois grands marchés :

- industrie (négoce d'emballages et consommables industriels, vente, location et traçabilité d'emballages réutilisables)
- collectivités (négoce de biens d'équipement)
- services (digital, location et ressources humaines)

Sa filiale MAILLAJ, dédiée au négoce d'emballages et de consommables industriels, s'appuie sur un réseau d'agences et de plateformes logistiques couvrant tout le territoire, et rayonne aujourd'hui dans 40 pays. L'acquisition du SPÉCIALISTE DE L'EMBALLAGE et d'EMBALLAGE SERVICE renforce donc le maillage territorial du groupe dans le Sud-Ouest et complète ses expertises sur les marchés industriels et alimentaires.





Philippe Deygas, Directeur Général de MAILLAJ

L'accompagnement MBA Capital Bordeaux : structurer et sécuriser la cession

MBA Capital Bordeaux a accompagné Claude Luro tout au long du processus de transmission :

- élaboration d'un Information Memorandum détaillé
- valorisation du groupe et définition du positionnement stratégique
- identification et approche d'acteurs du secteur, en France et à l'international
- conduite des échanges, visites et négociations
- mise en place d'une dataroom électronique
- négociation des offres
- · coordination de la documentation jusqu'au closing

Cette mission a permis d'assurer une cession maîtrisée, conforme aux valeurs du dirigeant et créatrice de synergies industrielles au sein du groupe ALIZON.

Une cession d'entreprise emblématique du dynamisme régional

Cette opération illustre la vitalité du tissu économique du Sud-Ouest et la capacité des PME régionales à s'intégrer dans des groupes industriels nationaux performants.

Elle confirme également le rôle de MBA Capital Bordeaux comme partenaire stratégique des dirigeants souhaitant structurer, valoriser et transmettre leur entreprise dans les meilleures conditions.

Les conseils de l'opération

Conseils vendeur

• Conseil M&A: MBA Capital Bordeaux - Isabelle Arnaud-Despreaux, Alexis Fenêtre

 $\bullet \qquad \hbox{Conseil juridique: JURIS CONSULTANT - Benjamin Sainz}$

• Expert comptable : SOGECA - Charles Benmergui

Conseils acheteur

• Conseil juridique et M&A: TALENZ ARES - Nicanor Ricote et Julien Lombard