

17 décembre 2025

Cession

Une histoire familiale qui se transmet



Depuis 1979, la société FAUST SAS s'est spécialisée dans la tôlerie fine, la découpe laser et la chaudronnerie au service d'industriels aux exigences élevées. Elle fabrique des composants métalliques allant de la simple pièce aux ensembles les plus complexes et intervient dans des secteurs variés comme l'agroalimentaire, l'industrie ou la tuyauterie. Habituee à travailler l'acier, l'inox, l'aluminium..., FAUST SAS est reconnue pour sa réactivité et sa capacité à trouver des solutions de production à haute valeur ajoutée.

Portée d'abord par son fondateur, Théo Faust, très vite rejoint par son fils Alain Faust, puis par ses petites-filles, Alexandra et Laura, l'entreprise a grandi en conservant un esprit familial et une culture du terrain. Ensemble, ils ont investi dans le parc machines, structuré l'organisation et noué des relations de long terme avec leurs clients. Arrivés à une étape charnière, ils ont souhaité organiser la cession dans un cadre maîtrisé, en prenant le temps de choisir le bon repreneur et de préparer la transition.

Des cédants au cœur du projet

Au-delà des chiffres, la cession de FAUST SAS est d'abord l'aboutissement d'un projet de vie. Les cédants ont porté une attention particulière à la pérennité de l'entreprise, à la continuité des emplois et au respect des valeurs qui ont fait le succès de l'entreprise. Leur choix ne s'est pas limité au prix, mais a intégré la vision du futur dirigeant, sa capacité à comprendre le métier, à rassurer les équipes et à poursuivre l'histoire de l'entreprise.

En anticipant leur transmission et en s'entourant de conseils spécialisés, les cédants ont pu conduire ce processus de manière sereine, tout en restant concentrés sur la gestion opérationnelle de l'entreprise. Leur implication active à chaque étape (définition du projet, validation des acquéreurs, arbitrages stratégiques) a été déterminante pour la réussite de l'opération.

« L'équipe de MBA Capital Strasbourg a fait preuve d'une excellente maîtrise du dossier. Vous connaissez parfaitement l'entreprise, autant que ses dirigeants. Tout au long du processus, je me suis senti pleinement accompagné, en confiance, sans aucune crainte. Pierre Schott a été particulièrement disponible et réactif, ce qui a grandement facilité la réussite de l'opération. », précise Alexandra Faust, Dirigeante FAUST SAS.

Un repreneur expérimenté et engagé

Le nouvel actionnaire de la société, Mohamed Faress, est ingénieur de formation. Après avoir créé, développé et dirigé pendant plus de 15 ans une première entreprise, il a choisi de poursuivre son parcours en reprenant FAUST SAS.

Son profil allie culture technique et expérience de la direction d'entreprise, ce qui lui permet de comprendre les enjeux industriels, humains et financiers d'une telle reprise.

Son projet est clair : s'inscrire dans la continuité de l'histoire de FAUST SAS tout en impulsant une nouvelle dynamique. Il entend consolider les marchés existants, renforcer la capacité à fournir des

composants découpés au laser, pliés, soudés, usinés, et accompagner les clients dans leurs propres défis de performance et d'innovation. En lien avec les équipes en place, il souhaite développer de nouveaux leviers de croissance, tout en préservant l'ADN industriel et la proximité client de l'entreprise.

Le rôle de MBA Capital Strasbourg dans la transmission

Pour structurer et sécuriser cette opération, les cédants ont mandaté MBA Capital Strasbourg, cabinet spécialisé dans les opérations de cession, transmission et acquisition de PME et ETI. MBA Capital Strasbourg est intervenue à toutes les étapes du processus : diagnostic et valorisation de l'entreprise, définition du projet de cession (périmètre, calendrier, objectifs patrimoniaux), mise sur le marché, recherche et approche confidentielle des repreneurs, organisation des rencontres, négociations jusqu'au closing et accompagnement sur l'ingénierie financière.

L'équipe en charge a veillé à aligner les intérêts des cédants et du repreneur, en intégrant les enjeux humains et stratégiques propres à une entreprise industrielle familiale. Habitué à ce type de transmissions, MBA Capital Strasbourg a apporté une méthodologie structurée et un pilotage global de l'opération, permettant aux cédants d'avancer étape par étape tout en étant sécurisés sur le déroulé et l'issue de la transaction.

Les conseils de l'opération

Conseils vendeur

- Conseil M&A : MBA Capital Strasbourg - Pierre Schott, Bertrand Knipper, Noémie Knipper et Stéphane Rio
- Conseil juridique : SCHRECKENBERG PARNIÈRE & ASSOCIÉS - Me Aude Lemée
- Expertise comptable : Cabinet ZORNIOTTI - Marc Mayschein