

Janvier 2026

Cession

## Le distributeur montpelliéen de câbles et équipements électriques TREAM est absorbé par SELECOM



*La société TREAM, spécialisée dans la distribution de câbles et d'équipements électriques, annonce le rachat de son activité par SELECOM, acteur indépendant de la distribution de matériel électrique basé à Clermont-Ferrand. Cette opération, accompagnée par MBA Capital, s'inscrit dans un projet de transmission porté par le dirigeant de TREAM.*

### TREAM : une entreprise accompagnée dans un projet de cession

Créée en 1973 par le père du céder, la société TREAM a initialement exercé une activité d'agent de marques, fournissant les agences EDF, devenues ENEDIS, en câbles et matériels électriques.

À partir de la fin des années 1990, à la suite de l'évolution des modes d'approvisionnement du groupe EDF, TREAM a fait évoluer son positionnement en se tournant vers les acteurs privés, auxquels elle fournit des produits normalisés ENEDIS.

La société s'adresse principalement à des installateurs de réseaux électriques, des aménageurs, des entreprises de travaux publics, ainsi qu'à des distributeurs d'équipements électriques. Sa zone de chalandise couvre un rayon d'environ 200 kilomètres autour de Montpellier.



### Une activité spécialisée au service des réseaux électriques

Le métier de TREAM repose sur l'approvisionnement en gros d'équipements et de matériels électriques, la réalisation de découpes de câbles et d'opérations de reconditionnement en fonction des commandes clients, ainsi que la livraison dans des délais courts.

L'entreprise gère près de 4 000 références, incluant des câbles basse et moyenne tension, des produits destinés à l'enfouissement des réseaux électriques, des équipements d'éclairage public et divers matériels associés.

À la suite du décès de son père, fin 2020, Grégoire Labrousse a repris les commandes opérationnelles de l'entreprise. Il a conduit l'installation de TREAM dans des locaux neufs, sur un site spécialement conçu et aménagé pour ses activités, au sein de la zone industrielle de Lavérune, à proximité immédiate de Montpellier et des principaux axes autoroutiers.

Le chiffre d'affaires de la société s'est élevé à près de 6 M€ en 2021/2022, avant que le secteur de la construction ne connaisse une baisse sensible des mises en chantier.

#### **La structuration du processus de transmission avec MBA Capital Marseille**

Grégoire Labrousse souhaitait organiser la transmission des activités de TREAM afin de pouvoir se consacrer à d'autres projets professionnels. Dans ce contexte, il a mandaté MBA Capital pour l'accompagner dans la structuration et la conduite du processus.



*Grégoire Labrousse, dirigeant de TREAM*

MBA Capital et le cédant ont identifié l'ensemble des distributeurs de matériel électrique de la moitié sud de la France, certains acteurs de la moitié nord, ainsi que plusieurs groupes susceptibles d'être intéressés par l'opération. De nombreux contacts ont été établis et des échanges engagés avec différents candidats. Parallèlement, plusieurs repreneurs physiques ont également étudié le dossier préparé par MBA Capital.

#### **SELECOM : une opération de croissance externe ciblée**

Parmi les marques d'intérêt reçues, celle de SELECOM a retenu l'attention du cédant.

Basé à Clermont-Ferrand et dirigé par la famille Escande, SELECOM est également spécialisé dans la distribution de matériel électrique et réalise un chiffre d'affaires d'environ 25 M€.

SELECOM a été intéressé par la couverture géographique de TREAM, située au sud de sa zone d'implantation actuelle, ainsi que par la qualité de son organisation et de son équipe.

*« Les perspectives de renforcement des réseaux électriques sont importantes, notamment dans le contexte d'électrification croissante de la mobilité. Le moment choisi pour organiser la transmission de TREAM n'était toutefois pas le plus simple. Je suis très heureux d'avoir contribué à trouver une solution pour l'activité de TREAM et pour la suite du parcours professionnel de Grégoire Labrousse. »*

Pierre Roux, Associé, MBA Capital.

Le cédant déclare pour sa part : « Mon père avait fait appel à MBA Capital pour évaluer l'entreprise il y a plus de 10 ans. Quand j'ai décidé de chercher un repreneur, j'ai fait appel à Pierre Roux pour m'accompagner. Il a identifié et m'a présenté plusieurs acquéreurs et a été de bon conseil pendant tout ce processus éprouvant de la cession. Ses qualités humaines et sa persévérance ont été précieuses. »

#### **Les conseils de l'opération :**

##### **Conseils vendeur :**

- Conseil M&A : MBA Capital Marseille - Pierre Roux,
- Conseil juridique : MSA LAW - Me Michaël Assouline,

##### **Conseil acheteur :**

- Conseil juridique : CESIS Avocats - Me Nelly Dumontel