

14 avril 2026

Acquisition

MBA Capital accompagne ODC dans son expansion territoriale en Hauts-de-France



Le groupe ODC, société de services informatiques implantée dans les Hauts-de-France, poursuit son développement avec l'acquisition de la société FXD, basée à Prêmesques, dans la métropole lilloise. Cette opération de croissance externe, accompagnée par MBA Capital Lille, permet à ODC de renforcer sa présence régionale sur un territoire clé de son développement.

ODC : un acteur IT régional en développement

Depuis 30 ans, ODC cherche à faciliter et sécuriser les liens entre les hommes, les machines, les entreprises et les systèmes d'information. L'entreprise réunit aujourd'hui une cinquantaine de techniciens et consultants intervenant notamment sur les systèmes et réseaux, la cybersécurité, l'intelligence artificielle, les solutions paie et RH, les solutions de pilotage d'entreprise et une activité de formation & accompagnement au changement avec leur structure Twin.

D'abord implantée à Boulogne-sur-Mer, puis à Saint-Omer, ODC souhaitait poursuivre son développement sur le territoire régional en renforçant sa présence dans la métropole lilloise, tout en conservant une forte proximité avec ses clients. L'entreprise accompagne plus de 400 clients, principalement des PME et des collectivités, pour environ 2 500 utilisateurs, plus de 500 serveurs et plusieurs milliers de fiches de paie internalisées. Elle a dépassé les 5 M€ de chiffre d'affaires en 2024.

Une acquisition pour renforcer la présence d'ODC dans la métropole lilloise

ODC souhaitait renforcer sa présence dans la métropole lilloise afin de poursuivre son développement en Hauts-de-France, tout en conservant une forte proximité avec ses clients. Dans ce cadre, l'entreprise recherchait une société exerçant un métier identique ou complémentaire.

« Cette intégration s'inscrit dans une trajectoire construite : renforcer nos expertises, structurer notre présence régionale et accompagner les entreprises avec une exigence constante. Lille est un territoire majeur. Nous y consolidons une organisation capable de répondre à des enjeux IT toujours plus structurants. L'accompagnement de MBA Capital nous a permis d'aborder cette première opération de croissance externe de façon sereine et encadrée. » Céline Herbaut, dirigeante d'ODC.

Croissance externe : un accompagnement buy-side structuré par MBA Capital

Dans le cadre d'un mandat buy-side, MBA Capital Lille a été missionné pour définir une stratégie d'acquisition, identifier des cibles pertinentes et accompagner ODC dans la sélection d'une société en adéquation avec ses critères de métier, de valeurs et d'implantation territoriale.

L'accompagnement a porté sur la définition du ciblage, l'établissement de listes de cibles potentielles, les approches, les entrées en relation, les différentes phases de négociation, l'écriture de la lettre d'intention (LOI) et la conduite de l'opération jusqu'à sa réalisation.

L'accompagnement a également reposé sur une connaissance sectorielle forte et une approche sur mesure, intégrant un volet humain important, avec notamment un travail de tuilage avec le cédant et la mise en place d'un futur responsable de business unit.

« Je remercie Céline et Jérémie pour la confiance qu'ils m'ont accordée en me confiant leur première opération de croissance externe et nous avons fait un très bon travail d'équipe. Leurs valeurs et leur optimisme malgré le contexte économique et géopolitique au cours de l'opération ont su convaincre le cédant qu'ils étaient un futur souhaitable pour son entreprise, opinion que je partage à 100 %. Je leur souhaite un très beau développement. », Marc Burden, Associé MBA Capital Lille.

FXD : une cible cohérente dans la métropole lilloise

La société FXD, implantée à Prèmesques, dans la métropole lilloise, a été identifiée comme une cible cohérente avec la stratégie d'ODC. Entreprise généraliste de services IT pour les PME, elle présente un ADN proche de celui d'ODC, compte 7 collaborateurs et s'appuie sur près de 30 ans d'expérience au service de ses clients.

Cette acquisition permet à ODC de s'appuyer sur une équipe déjà implantée localement, dans une logique de continuité opérationnelle et de proximité avec les clients de la zone lilloise.

Les conseils de l'opération

Conseils acheteur

- Conseil M&A : MBA Capital Lille – Marc Burden
- Conseil juridique : MAKE AVOCAT – Me Marie Quennesson

Conseils vendeur

- Conseil juridique : EURACONSEIL – Me Guillaume Jankowski